

Szanowni Akcjonariusze,

za nami wymagający oraz nieprzewidywalny rok 2022. Pomimo początkowych trudności na rynku stali związanych z niestabilną sytuacją wywołaną wojną w Ukrainie, udało nam się zamknąć go istotnym wzrostem przychodów oraz zyskiem netto wyższym, niż w roku poprzednim. Szczegółowe podsumowanie wyników finansowych oraz najważniejszych wydarzeń, jakie miały miejsce w Grupie Kapitałowej FERRUM w 2022 roku znajdują Państwo w raporcie rocznym, który po raz kolejny mam przyjemność niniejszym przedłożyć Państwu do wiadomości i zachęcam do jego lektury. Ze swojej strony chciałbym zwrócić uwagę na kilka kluczowych kwestii.

Rozpoczęcie w dniu 24 lutego 2022 r. przez Rosję wojny z Ukrainą stanowi czynnik, który zdestabilizował otoczenie Spółki. Ograniczeniu uległ krąg potencjalnych dostawców, co zmusiło europejskie przedsiębiorstwa do konkurencji o zmniejszone dostępne zasoby materiałów wsadowych. Znacząco wzrósł koszt pozyskania energii elektrycznej i gazu, co również wpłynęło negatywnie na czynne moce wytwórcze dostawców materiałów wsadowych. Sytuacja na rynku stali w UE oraz na świecie wywołała zakłócenia łańcuchów logistycznych w dostawach wyrobów stalowych oraz znaczne wahania cen. W odpowiedzi na wyzwania Spółka z sukcesem podjęła intensywne działania w celu zabezpieczenia dostaw materiału wsadowego z alternatywnych źródeł i kierunków. Aktualny stan otoczenia geopolitycznego Spółki, w mojej opinii, może wskazywać na istnienie relatywnie niewielkiego ryzyka zachwiania łańcuchów dostaw. Należy jednak zauważyć, że o ile udało nam się znaleźć alternatywne kierunki dostaw taśmy gorącowaconej, to wiele czynników nadal negatywnie wpływa na rynek stali, w tym oczywiście inflacja oraz wspomniany powyżej wzrost cen energii i gazu. Ponadto, europejscy producenci stali borykają się z rosnącymi kosztami produkcji, które w niektórych przypadkach prowadzą do decyzji o czasowych wyłączeniach linii produkcyjnych. W efekcie, może to znaleźć przełożenie na niedobory i „reglamentację” dostępnego potencjału wytwórczego oraz oferowanie poziomu cen, przy którym pozyskanie nowych zamówień na wyroby Spółki jest znacząco utrudnione. Sytuacja wymaga zatem stałego monitorowania i poszukiwania nowych możliwości dostaw, które będą w stanie zapewnić konkurencyjność produktów FERRUM S.A. przy dynamicznych zmianach rynkowych.

Pomimo faktu, że działalność Emitenta w ciągu 2022 r. prowadzona była w czasie destabilizacji na rynku stali oraz w okresie wysokiej inflacji, osłabienia waluty krajowej oraz kilkukrotnego wzrostu stóp procentowych, Spółce udało się osiągnąć wyniki, które w okresie tak niespotykanych zawirowań należy uznać za satysfakcjonujące.

Przychody Emitenta ze sprzedaży za 2022 r. wyniosły 805 696 tys. zł i były wyższe o 53% od przychodów osiągniętych w 2021 r. Niemal 20% zrealizowanej sprzedaży netto Grupy Kapitałowej za 2022 r. stanowiła sprzedaż poza granice kraju. Zysk z działalności operacyjnej Spółki wyniósł 27 705 tys. zł i był wyższy o 12 787 tys. zł od zysku operacyjnego osiągniętego za 2021 r. Wzrost wartości wystąpił również na poziomie wyniku EBITDA Spółki. Za 2022 r. wyniósł on 37 636 tys. zł i był 50% wyższy od poziomu EBITDA za 2021 r. Zysk netto Spółki osiągnął poziom 8 728 tys. zł i był wyższy o 107% od zysku netto za 2021 r.

Przychody Grupy Kapitałowej FERRUM ze sprzedaży za 2022 r. wyniosły 884 965 tys. zł i były wyższe o 46% w stosunku do 2021 r. Zysk z działalności operacyjnej Grupy wzrósł do poziomu 31 998 tys. zł, a na poziomie netto Grupa osiągnęła zysk 9 969 tys. zł. Skonsolidowany wynik EBITDA wzrósł w stosunku do 2021 r. o 38% osiągając kwotę 47 691 tys. zł.

Warto podkreślić, że pomimo wielu wyzwań w 2022 r., Spółka bez zakłóceń realizowała dostawy rur przy projektach prowadzonych przez Operatora Gazowego Gaz-System S.A. (OGP GAZ-SYSTEM), z którym we wrześniu 2022 r. podpisała kolejną IV umowę ramową. Wzrost przychodów w 2022 r. odnotowany został m.in. w związku z dostawami rur stalowych do OGP GAZ-SYSTEM, które prowadzone były w tym okresie m.in. na potrzeby gazociągu „Gustorzyn-Wronów” Zamówienie 2. Łączny wolumen sprzedaży rur wyprodukowanych przez Emitenta w 2022, w porównaniu rok do roku, został zwiększony o ok. 7,8 tys. ton, tj. o 8,6%. Nie sposób jednak nie zauważyć, że za wzrostem przychodów ze sprzedaży stoi również wzrost cen sprzedaży rur, będących następstwem wzrostu cen taśmy walcowanej na gorąco. Wyzwaniem dla branży pozostanie nadal presja kosztowa – głównie z punktu widzenia wysokich cen energii i mediów oraz wynagrodzeń, których poziom ma bezpośrednie przełożenie na rentowność działalności.

W celu zapewnienia finansowania niezbędnego dla realizacji zamówień Emitent podpisał w październiku 2022 r. z BNP Paribas Polska S.A. nową umowę kredytową. Oceniamy to jako wyraz wzmocnienia wiarygodności FERRUM S.A. dla podmiotów finansowych.

W roku 2022 kontynuowaliśmy inwestycje w park maszynowy oraz technologie, zwiększając w ten sposób naszą przewagę konkurencyjną. Trwają również prace nad innowacyjnym projektem inteligentnej rury – „smart-pipe”, z zaangażowaniem finansowego wsparcia otrzymanego z NCBiR. Nakłady na ten projekt w 2022 r. sięgnęły 1,2 mln zł, zaś w zakresie inwestycji rzeczowych, wartości niematerialnych i zakupów gotowych dóbr inwestycyjnych FERRUM S.A. w 2022 r. poniosła nakłady w łącznej wysokości niemal 5 mln zł. Jeszcze wyższe nakłady inwestycyjne ponieśliśmy w ZKS FERRUM S.A., gdzie na zakup i budowę środków trwałych oraz wartości niematerialnych wydatkowano w 2022 r. niemal 13,5 mln zł.

Wierzymy, że podjęte działania oraz osiągnięte wyniki przywracają FERRUM S.A. mocną pozycję w branży, adekwatną do marki firmy i jej wieloletniej tradycji.

W imieniu Zarządu Spółki i całego zespołu Grupy Kapitałowej FERRUM dziękuję za okazane nam zaufanie.

Z poważaniem,  
Krzysztof Kasprzycki  
Prezes Zarządu FERRUM S.A.